



## DIMIONE Systems recrute !

### Ingénieur(e) Technico-Commercial(e)

**Secteurs : Photonique, Opto-Électronique, Capteurs à fibre optique**

DIMIONE Systems, entreprise innovante fondée en 2014, est spécialisée dans les solutions à haute valeur technologique dans les domaines de la **Photonique**, de l'**Opto-Électronique** et du **Sensing à fibre optique**.

Avec des bureaux situés à **Brunoy (91)** et **Bidart (64)**, nous intervenons sur des marchés variés : **R&D, Télécommunications, Énergie, Génie Civil, Géotechnique, Sécurité et Défense**.

Dans le cadre de notre développement en France, nous recherchons un(e) **Ingénieur(e) Technico-Commercial(e)** motivé(e) et passionné(e).

#### Vos missions :

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous serez chargé(e) de :

- Développer l'activité commerciale de l'entreprise
- Prospecter de nouveaux marchés (prise de rendez-vous, analyse des besoins)
- Assurer le suivi et la relance des clients
- Réaliser les rendez-vous clients et assurer la relation commerciale
- Rédiger et suivre les offres commerciales
- Accompagner les projets en avant-vente et après-vente
- Effectuer une veille technologique sur nos secteurs d'activité

#### Profil recherché :

- Formation technique, avec de solides connaissances en **photonique, opto-électronique, LASER et capteurs à fibre optique**
- Excellent relationnel, sens du service et capacité d'écoute
- Autonome, organisé(e), adaptable, et à l'aise en travail d'équipe
- Motivé(e) par les nouveaux défis et l'innovation
- **Anglais courant exigé**
- Permis B indispensable
- **Mobilité requise** : déplacements réguliers en France et à l'international
- **Démarrage : immédiat**

#### Intéressé(e) ?

- Merci de nous contacter à l'adresse suivante : [contact@dimione.com](mailto:contact@dimione.com)